

BOMA – Sales Support Executive - Eindhoven

Sales Support Executive

Ben jij een energieke en servicegerichte professional die energie krijgt van klantcontact en samenwerken in een commercieel team? Bij **BOMA Nederland** zoeken we een Sales Support Executive die graag het verschil maakt voor klanten én collega's. Iemand die vooruitdenkt, kansen ziet en met plezier bijdraagt aan onze groei. Klaar voor een rol waarin je verantwoordelijkheid krijgt en jezelf kunt blijven ontwikkelen? Dan maken we graag kennis met je!

Jouw rol

Als Sales Support Executive ben jij een onmisbare schakel binnen ons commerciële team. Je werkt nauw samen met onze accountmanagers en zorgt ervoor dat alles achter de schermen soepel verloopt. Jij bent het eerste aanspreekpunt voor klanten en zorgt ervoor dat zij snel, professioneel en met aandacht geholpen worden.

Je schakelt moeiteloos tussen verschillende werkzaamheden: van het beantwoorden van klantvragen en verwerken van bestellingen tot het opvolgen van offertes en het maken van afspraken. Daarnaast denk je actief mee over commerciële kansen en trends in de markt en vertaal je deze samen met het team naar concrete acties.

Wat ga je doen?

- Ondersteunen van accountmanagers bij hun dagelijkse commerciële activiteiten
- Beantwoorden van vragen van klanten binnen jouw klantenportefeuille
- Verwerken en opvolgen van bestellingen, offertes en klachten
- Adviseren van klanten over (schoonmaak)oplossingen en digitale besteltools
- Relaties opbouwen met bestaande klanten en prospects
- Signaleren van trends en samen met het team werken aan commerciële actieplannen

Wat neem je mee?

- Vloeiende beheersing van de Nederlandse taal in woord en schrift
- Je bent communicatief sterk, klantgericht en denkt commercieel mee
- Je werkt nauwkeurig, proactief en gestructureerd
- Je bent een echte teamplayer met een positieve, open mindset
- Je woont in (de buurt van) Eindhoven

Werken bij BOMA Nederland

BOMA Nederland is al meer dan 50 jaar specialist in schoonmaak- en hygiëneoplossingen. We staan bekend om onze persoonlijke aanpak, innovatieve producten en no-nonsense mentaliteit. Je komt terecht in een **internationale organisatie met een sterke visie**, waar samenwerken, initiatief en werkplezier centraal staan. Bij ons ben je geen nummer, maar een echte **Bomito**!

Wat bieden wij jou?

- Een dienstverband van **32-40 uur per week**
- Een contract voor 12 maanden met uitzicht op een vast dienstverband
- Een bruto startsalaris van €2800 - €3300 per maand, gebaseerd op kennis en ervaring
- Ervaring in een soortgelijke functie is een pré!
- Bonusregeling
- 24 vakantiedagen + Extra verlofopbouw op basis van dienstjaren
- Pensioenregeling
- Vers fruit op het werk
- Fietsplan na 12 maanden in dienst
- Ruimte om te groeien via de **BOMA Academy**, zowel persoonlijk als professioneel

Solliciteren?

Stuur je motivatie en CV naar:

t.a.v. Maarten Groeneweg