

BOMA – Business Development Lead Kitchen & Laundry

Over BOMA

Bij BOMA draait alles om schoonmaak en hygiëne, maar vooral ook om mensen. Vanuit ons hoofdkantoor in Antwerpen ondersteunen we dagelijks klanten met innovatieve schoonmaakoplossingen, professionele producten en een flinke dosis service. Al **meer dan 50 jaar** bouwen we aan een schone toekomst – duurzaam, klantgericht en met veel aandacht voor onze medewerkers.

Wil jij deel uitmaken van een dynamisch en innovatief bedrijf dat vooruitkijkt, waar je de ruimte krijgt om jezelf te ontwikkelen en samen met fijne collega's resultaten neer te zetten? Dan ben jij misschien wel de perfecte aanvulling voor ons team!

Wat ga je doen?

Als Business Development Lead Kitchen & Laundry ben jij de drijvende kracht achter het concept Kitchen & Laundry binnen PFS Group en hét centrale contactpunt voor alle betrokken stakeholders – Sales, Marketing, Technische Dienst, Duurzaamheid, Product Management, ... Jij zorgt dat het concept overal op punt staat, zodat sales er in meerdere landen mee aan de slag kan. Van zodra het concept voorbij de proof of concept is, ondersteun je sales ook actief in de verkoop en neem je bij grotere leads zelf het voortouw. Je bent niet verantwoordelijk voor de sales-uitvoering of pure sales development zelf, daarvoor hebben we een uitgebreide salesorganisatie, maar je draagt wel een indirecte commerciële verantwoordelijkheid. Je werkt hierbij nauw samen met de Project Manager Kitchen & Laundry en het team van experts, die de operationele en technische opvolging voor hun rekening nemen.

Je belangrijkste taken:

- Je bent verantwoordelijk voor en de drijvende kracht achter het concept Kitchen & Laundry: jij zorgt dat het concept overal 'rolt' en een succes wordt.
- Je bent het centrale aanspreekpunt tussen Sales, Marketing, Technische Dienst, Duurzaamheid, Product Management en andere interne stakeholders, en zorgt dat sales in meerdere landen met het concept aan de slag kan.
- Van zodra het concept goed draait, ondersteun je sales actief in de verkoop en neem je bij grotere leads zelf het voortouw, zonder zelf verantwoordelijk te zijn voor de sales-uitvoering.
- Je promoot het concept met overtuiging bij sales, klanten en interne stakeholders, en bent een sterke inspirator.
- Je bent hét kenniscentrum voor de markt in kitchen & laundry: je volgt trends op, onderhoudt contacten met leveranciers en denkt actief mee over nieuwe producten, diensten en concepten.
- Je werkt nauw samen met de Project Manager Kitchen & Laundry, die instaat voor de operationele en technische opvolging van projecten, aanvragen en installaties.
- Je rapporteert aan de Head of Machinery & Robotics.

Wat neem je mee?

- Je denkt conceptueel en strategisch, en houdt daarbij oog voor het bredere PFS-plaatje. Je bent eerder een concept-bouwer en verbinder dan een klassieke verkoper.
- Je bent een verbinder: je bouwt bruggen tussen Sales, Marketing, Technische Dienst, Duurzaamheid en Product Management, en krijgt iedereen mee in het verhaal.
- Je hebt commerciële ervaring, bijvoorbeeld in business development, concept management of een promotionele functie, bij voorkeur binnen professionele vaatwas- of wasoplossingen (kitchen & laundry).
- Je werkt vanuit een PBH-mentaliteit (positief, hands-on, betrokken): je haalt liever de stenen uit de rivier dan enkel problemen te signaleren, gunt anderen het succes en werkt vanuit een team-aanpak.
- Je herkent commerciële opportuniteiten en haalt voldoening uit scoren, ook al ligt de sales-uitvoering zelf niet bij jou.
- Je bent een vlotte communicator en een overtuigende inspirator, die collega's begeleidt en coacht, ook zonder hiërarchische aansturing.
- Je bent bereid om regelmatig te reizen binnen België en Nederland (opstart 1 à 2 dagen/week, op termijn 2 à 3 dagen/week bij klanten).
- Je spreekt vlot Nederlands en hebt een goede kennis van het Frans.

Wat mag je verwachten?

- Een rol met impact in een dynamisch team & ruimte voor innovatie, ontwikkeling en eigen initiatief
- Vast contract van onbepaalde duur
- Een marktconform salaris
- Bedrijfswagen & laadpas
- Bonusplan (o.a. gekoppeld aan jouw indirecte bijdrage aan sales resultaten)
- Maaltijdcheques
- Ecocheques
- Laptop
- Hospitalisatieverzekering
- Groepsverzekering
- 20 vakantiedagen + 6 ADV
- Fietsplan
- Fun@work, BOMAcafé, teamuitjes, teambuildings, ...

Interesse?

Zie jij jezelf al meebouwen aan de toekomst van ons team Kitchen & Laundry? Stuur dan je CV en motivatie naar . We kijken uit naar je reactie!

BOMA: Al 50 jaar in beweging. Wij maken de schoonmaak simpel, slim en leuk.